

## COMMENT GÉRER LA MOBILITÉ AVEC LE TOTAL COST OF OWNERSHIP (TCO) ? COMMENT RÉUSSIR L'ÉLECTRIFICATION DE VOTRE FLOTTE DE VÉHICULES ?



Cette journée de formation s'adresse aux gestionnaires de flotte et décideurs impliqués dans la transition vers la mobilité durable et l'électrification de la flotte. Les modules de self-learning disponibles permettent aux participants de disposer des pré requis nécessaires pour optimiser les résultats concrets de cette session.

A l'issue du programme, vous maîtrisez la notion de **TCO** (Total Cost of Ownership) et êtes capable de gérer **l'électrification** de votre flotte de véhicules.

Ce travail se fait à travers une mise en pratique concrète des concepts à partir de votre situation personnelle et de l'échange avec les autres participants.

### PROGRAMME DE LA JOURNÉE :

**[08:30]** Accueil

**[09:00 - 12:30]** TCO-TCM

- Introduction
- Récapitulatif théorique :
  - > Les différents TCO
  - > Leurs composants et paramètres
  - > Quel TCO pour quelle utilisation
  - > Comment comparer différentes motorisations/véhicules sur base du TCO ?
- Création de votre **plan d'implémentation personnalisé** :
  - > Vos besoins personnels sont identifiés sur base d'une grille d'analyse
  - > Ces besoins sont hiérarchisés en fonction de vos priorités
  - > Tous les paramètres utiles sont pris en considération
  - > Un plan d'implémentation correspondant à vos priorités et vos besoins vous est proposé

**[12:30 - 13:30]** Lunch

**[13:30 - 17:30]** Electrification de votre flotte

- Récapitulatif théorique : Le jargon, les différents types de bornes, les différents types de fournisseurs (CPO, MSP)
- Vos besoins personnels sont identifiés et hiérarchisés sur base d'une grille d'analyse comprenant notamment :
  - > Le type de bornes que vous pouvez installer au domicile de vos employés, à l'entreprise...
  - > Les cartes de recharge (multi fuel, carte de recharge, carte de crédit...)
  - > Les systèmes de remboursements à vos employés
  - > Les softwares existants
  - > Les différents supports nécessaires à votre organisation
  - > La consolidation des rapports de vos partenaires
- Un plan d'implémentation vous est proposé correspondant à vos priorités et besoins

A la fin de cette journée, vous aurez **acquis les compétences** nécessaires pour **identifier vos partenaires**, préciser vos **attentes**, **évaluer** les propositions et **négoier** en connaissance de cause. Pour garantir la neutralité de la formation, les fournisseurs et acteurs du secteur ne sont pas présents pendant la session. Ils sont toutefois disponibles sur demande pendant le lunch.



## NOS ORATEURS ET EXPERTS :



### Thierry Devresse

CEO@My Mobility Budget Butler (MMBB)

Fort de son expérience dans le secteur du leasing, notamment chez Athlon, Thierry Devresse connaît et suit parfaitement les évolutions du métier de fleet/mobility manager. C'est dans le but d'aider les entreprises à mettre en place leur politique de mobilité et de les conseiller qu'il a créé, en 2020, sa propre entreprise : My Mobility Budget Butler.



### Bart Vanham

Partner@fleet360

Co-fondateur de Fleet360, Bart Vanham totalise plus de 25 ans d'expérience dans le secteur fleet, notamment chez PwC. Entrepreneur dans l'âme, on lui doit aussi la fondation des entreprises Fleet&DriverCare, TCOPlus et Cars4Publicity.

Les principaux acteurs du marché ont été interrogés par nos experts pour élaborer le contenu de cette formation. Nous remercions pour leur contribution :

